

Paradigm Shift

پارادایم شیفت

روایتی نو از رشد کسب و کار شما



Ahmad
Nazari Mehrabi



Matthew
Levington



Kevin
Cook



Alun
Roderick Davies

۱. اسفند

رویال هال هتل اسپیناس

021 8810 3935

www.businessdoctors.co.ir

گواهی نامه CPD برای تمامی
حضور صادر خواهد شد.



پارادایم شیفت؛ روایتی نو از رشد کسب‌وکار شما!

یک همایش مدیریتی برای صاحبین کسب‌وکارهای کوچک و متوسط با هدف آشنایی با یک متدولوژی رشد چابک در کلاس جهانی و ارائه راهکارهای اختصاصی شده به جهت ارزشمندتر کردن مدل کسب‌وکار با تمرکز بر بخش‌های موثر ولی کمتر دیده شده در نگاه مدیران است.

ارائه رویکردها و روش‌هایی برای بهره‌برداری صحیح از خدمات مشاوره مدیریت توسط مدیران کسب‌وکارها برای رسیدن به اهداف توسعه در کسب‌وکار آنها.

ما در این مسیر همراه شما هستیم تا با بازتعریف پارادایم‌های رشد، خطی جدید از رشد کسب‌وکار را ترسیم کنیم.

در رویداد پارادایم شیفت چه خواهیم گفت؟

- راهکارهای رشد و توسعه سریع کسب‌وکار
- متدولوژی بین‌المللی مشاوره مدیریت بیزنس داکترز
- آشنایی با موانع و چالش‌های رشد کسب‌وکار و شیوه شناسایی و رفع آنها
- مدل‌های ارزش‌گذاری کسب‌وکار و روش‌های ارزشمندتر کردن آن
- بررسی تجربیات موفق داخلی و بین‌المللی در توسعه کسب‌وکارها توسط بیزنس داکترز

این رویداد برای چه کسانی مناسب است؟

- صاحبین کسب‌وکارهای SME (خرد و متوسط)
- مدیران ارشد و تصمیم‌ساز کسب‌وکارهای SME

ثبت‌نام در رویداد

احمد نظری مهربابی

• Growth Mindset

- نگرش رشد و تاثیر آن در موفقیت و توسعه کسب و کار
- عناصر و ویژگی‌های افراد با نگرش رشد و نحوه ایجاد آن‌ها در ذهن و کسب و کار خود
- پارادایم شیفت‌های مورد نیاز در ذهن برای ایجاد نگرش رشد در کلاس جهانی



۱۴ سال فعالیت به عنوان مشاور اجرایی توسعه و رشد کسب و کار با تمرکز بر استراتژی‌های مارکتینگ و فروش. سابقه مدیریت و مشاوره در هولدینگ‌ها و شرکت‌های متوسط و کوچک در صنایع مختلف غذایی، دارویی، ریتیل، ساختمانی و گروه‌های مالی.

متیو لوینگتون

- متدولوژی ده مرحله‌ای بیزنس داکترز برای دستیابی به استراتژی برنده
- معماری مدل و برنامه کسب و کار برای بازطراحی با هدف رشد و تحقق چشم انداز



بنیان‌گذار و مدیرعامل بیزنس داکترز

- انجام و توسعه خدمات مشاوره در کشورهای انگلستان، ایرلند، بلژیک، بلغارستان، هند، مالت، افریقای جنوبی، میانمار و خاورمیانه.
- ۲۱ سال فعالیت مشاوره مدیریت، متخصص برنامه‌ریزی استراتژیک برای کسب و کارهای کوچک و متوسط و شرکت‌های بزرگ.

کوین کوک

- متدولوژی شناخت و استخراج ارزش واقعی کسب‌وکار
- عناصر هشت‌گانه برای ایجاد ارزش واقعی کسب‌وکار
- مدل ارزیابی و شناخت ارزش‌ها برای تصمیم‌گیری در خصوص مسیر آینده کسب‌وکار



مدیری با تجربه و موثر در صنعت خرده‌فروشی، با مهارت‌های عملیاتی به کارگرفته شده در توسعه شبکه خرده‌فروشی با شروع از ۵ شعبه و توسعه یافته به فروشگاه‌های زنجیره‌ای با ۸۰ شعبه. ۲۷ سال فعالیت در مشاوره و پارتنر بیزنس داکترز و همکاری با شرکت‌های خرده‌فروشی، مخابراتی، خدماتی، تولیدی با ایجاد ارزش‌های چندصد میلیون پوندی.

راد دیویس

- متدولوژی مشاوره بیزنس داکترز
- مدل حضور عملیاتی تیم مشاوران بیزنس داکترز در کسب‌وکارها با ارائه نمونه‌های موفق در دنیا
- بحث و تبادل نظر با مخاطبین در خصوص چالش‌ها و فرصت‌های رشد در کسب و کارهای ایرانی



مدیری توسعه‌گرا با تمرکز بر فروش با سابقه اثبات شده در احیا کسب‌وکارهای ورشکسته از طریق تمرکز بر توسعه کسب‌وکار، رشد حاشیه سود.

- بنیان‌گذار و پارتنر بیزنس داکترز.
- ۳۰ سال فعالیت در شرکت‌های مختلف در ابعاد بزرگ و متوسط به عنوان مدیرعامل در شرکت‌های بزرگ، متوسط و کوچک.

Paradigm Shift پارادایم شیفت

پارادایم شیفت توسط گروه مشاوره بیزنس داکترز و گروه ماموت برگزار می‌شود و یک رویداد تخصصی در حوزه رشد و توسعه کسب‌وکار در ایران است.

در این رویداد به تمامی شرکت‌کنندگان، گواهینامه بین‌المللی
CPD (Continuing Professional Development)
توسط بیزنس داکترز انگلستان اعطا می‌گردد.

بخش‌های مربوط به سخنرانان انگلیسی زبان ترجمه همزمان می‌شود

ثبت‌نام در رویداد

